

FORMATION

2022-2023

1 ère année BUT Techniques de Commercialisation à l'IUT de Tarbes

EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

2021-2022

8 semaines à Couleurs soleil : déplacement avec le commercial, démarchage téléphonique, prise de rendez-vous, compléter les devis (Bâtiment)

2019-2020

8 semaines à Gopeinture : Vente, contact clients, Préparation de peintures, mise en colis des produits, merchandising, (Peinture)

2018-2019

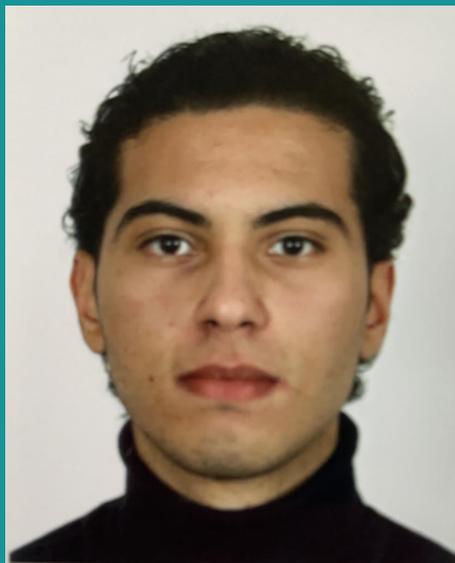
4 semaines à Mercedes : Gestion de la relation clients, rendez-vous avec le commercial (Automobile)

DIPLOMES OBTENUS

- Bac Pro vente au lycée Reffye (mention assez bien)
- B-E-P Vente au lycée Reffye

MORAD BELHADAD

Etudiant



CENTRES D'INTERETS

- Pratique du football
- Pratique de la musculation

RÉSEAUX SOCIAUX

Instagram
morad-blhd

COMPÉTENCES

Web & Multimédia

- Pix

Langue

- Arabe (langue natale)

QUALITÉS

- Motivé
- Ponctuelle
- Dynamique
- Impliqué

Téléphone 06 61 02 19 46

E-mail morad.belhadad@iut-tarbes.fr