

Informations personnelles

-  06 48 38 37 27
-  sach40331@gmail.com
-  2065 Chemin de Biénabe, Amou, 40330
-  Permis B, véhiculé
-  [Sacha COMMANAY](#)

À propos de moi

À partir d'octobre, j'intégrerai le Master Achat & Supply Chain Management à l'INSEEC Bordeaux en alternance (3 semaines en entreprise / 1 semaine en cours).

Rigoureux, adaptable et doté d'un bon esprit d'équipe, je suis motivé à apporter ma contribution et à m'investir pleinement.

Je serais ravi d'échanger sur une opportunité de collaboration. N'hésitez pas à me contacter !

Formations

Master of Science Achats & Supply Chain Management (quelques matières)

- Supply Chain Management Logistics
- Management de projet Logistiques et Internationaux
- Lean Manufacturing & Gestion des flux de production
- Digitalisation des Achats & de la Supply Chain

Octobre 2025 - Septembre 2027

Bachelor Universitaire de Technologie TC (Techniques de Commercialisation)

Spécialité Marketing Digital, E-business et Entrepreneuriat en 3^e année à l'IUT de Tarbes.

Septembre 2022 - Juin 2025

Baccalauréat Technologique STMG (Sciences Technologiques, du Management et de la Gestion) spécialité marketing au lycée Gaston Fébus Orthez.

Septembre 2019 - Juin 2022

Informatique

- Excel : Création de graphiques, les calculs, les fonctions.
- Magh2 : Logiciel de gestion des stocks.
- Capcut : Création et montage de vidéos.
- WordPress : Création de sites internet.
- Canva : Création de contenu.
- Word : Création de modèles, formatage du texte, mise en page.

Compétences

- Esprit d'équipe : Dans le sport comme au travail, je m'engage pleinement pour la réussite collective et l'atteinte des objectifs.
- Rigueur : Je m'applique dans toutes mes tâches, j'aime quand mon travail est bien fait. Je donne toujours le meilleur de moi-même.

Langues

- Anglais B1 Intermédiaire 50 %
- Espagnol A1 Débutant 75 %

Centres d'intérêt

- Pratique le rugby en club (Orthez Fédérale 3) Cependant tous les sports me passionnent en particulier ceux collectifs. J'aime l'environnement et comprendre ce qui nous entoure.
- Voyages (Manchester, Liverpool, Cordoue, Valence, Rome)



COMMANAY Sacha

20 ans

Candidature Alternance

Expériences professionnelles

Alternance, Assistant logistique et commercial Septembre 2024 - Août 2025

Mail Boxes Etc, Pau

- Accueillir, conseiller et fidéliser les clients.
- Gérer le stock du magasin.
- Établir les devis clients.
- Préparer des expéditions (emballage et gestion des étiquettes).
- Traiter le service après-vente : suivi des expéditions, recherche de solutions.
- Réaliser des actions commerciales ponctuelles.

Intérim, Ouvrier agroalimentaire et plongeur Juin 2024 - Août 2024

Maison Baillet et Maison Delpeyrat, Hagetmau et Gibret

- Tranchage et conditionnement du jambon.
- Découpe du jambon.
- Étiquetage et préparation des commandes.
- Lavage des clayettes et des chariots.
- Calibrage des magrets de canard.

Stage, Manager logistique Avril 2024 - Juin 2024

Centre Hospitalier de Tarbes-Lourdes, Tarbes

- Réception, contrôle, stockage, décartonnage, allotissement et gestion des stocks des produits réceptionnés, préparation des lots pour l'expédition.
- Saisie informatique des mouvements de produits dans E-magh2.
- Création de fiches postes et de travail sur logistique transport.
- Organiser les tournées des chauffeurs.
- Coordonner, contrôler les opérations logistiques de réception, d'expédition, de livraison.

Équipier polyvalent Juin 2023 - Décembre 2023

LIDL, Orthez

- Accueillir les clients et répondre à leurs demandes.
- Assurer le réapprovisionnement des rayons.
- Garantir l'encaissement fiable des produits.
- Garantir la qualité et la fraîcheur des produits.
- Maintenir un supermarché propre et agréable.
- Appliquer au quotidien le concept commercial.

Stage, Conseiller en transaction Janvier 2023 - Février 2023

Orpi Esposito Orthez Immobilier, Orthez

- Prospection.
- Remplissage de biens et visites.
- Réception des contacts entrants.
- Préparation des documents.
- Pige immobilière.
- Phoning.

Vendeur Décembre 2022 - Décembre 2022

Ikea, Roques

Projet Raid Vente : Projet étudiant de vente de produits locaux avec l'IUT de Tarbes.

- Développement du projet sur les réseaux sociaux.
- Élaboration de PLV (Publicité sur les Lieux de Vente).
- Création de contenu.
- Négociation.
- Gestion des ventes.