



BAPTISTE PENA

CONTACTEZ-MOI

9 Chemin de l'échez
65380 HIBARETTE
06-35-20-21-01
Baptiste.PENA@iut-tarbes.fr

FORMATION

- BUT Techniques de commercialisation à l'IUT de Tarbes (2022-2025)
- Baccalauréat spécialités HGGSP/SES à lycée Jean Dupuy Tarbes (juillet 2022)

LANGUES

- ANGLAIS : C1
- ESPAGNOL : A2

CENTRES D'INTÉRÊTS

- 14 ans de pratique de football
- Pratique de la musculation
- Voyages : Etats-Unis, Guadeloupe, Tunisie, Espagne, Portugal, Malte, Italie, Angleterre, Grèce, Canada
- Secrétaire du comité des fêtes de mon village

RECHERCHE D'ALTERNANCE

Actuellement en BUT Techniques de commercialisation à la recherche d'un poste en alternance dans le domaine commercial en vue d'un Master.

Titulaire du permis B, très motivé et curieux, je suis spécialisé dans la prospection, la négociation et la vente.

EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

STAGIAIRE À GAUZE IMMOBILIER (JANVIER 2023)

Missions :

- Prospection physique et téléphonique
- Mise en valeur d'un bien proposé à la vente
- Visites clientèle
- Suivi client vendeur et acquéreur

Compétences acquises :

- Préparer un entretien de vente
- Prospection
- Concevoir un argumentaire de vente adapté au client

ATTACHÉ COMMERCIAL EN ALTERNANCE

MERCEDES-BENZ VANS (AOÛT 2023 - AOÛT 2025)

Missions :

- Prospection, développement et fidélisation de la clientèle,
- Commercialisation des véhicules,
- Vente de financements,
- Vente de produits et prestations périphériques,
- Assurer le suivi client depuis la première rencontre jusqu'à la livraison du véhicule, tout en veillant à offrir une expérience exceptionnelle.
- Participer activement à l'atteinte des objectifs de vente et de satisfaction client.

Compétences acquises :

- Écoute active
- Résilience
- Autonomie
- Adaptabilité