

# EXPÉRIENCES PROFESSIONNELLES

## Vendeur en magasin spécialisé Padel (stage)

*Raquette Padel Bordeaux - Avril/Juin 2026*

- ventes de matériels et textiles, gestion des stocks, communication réseaux sociaux/affiches

## Bénévole en association (stage)

*SPA Tarbes Bigorre - Décembre/Février 2026*

- communication sur le site internet des nouvelles arrivées, entretien des locaux, promenade des chiens, adoptions

## Serveur - Runner en restauration

*Montalivet - Été 2025*

- mise en place, service, relation client, gestion des stocks

## Conseiller commercial (stage)

*Concession automobile FRECHIC (Marmande) - Avril/Mai 2025*

- accueil et conseil client, prospection commerciale, réalisation d'essais routiers, participation et ventes durant une foire aux véhicules d'occasion

## Employé polyvalent en restauration

*Loubès-Bernac - Juillet Août 2024*

- mise en place, service, aide en cuisine, relation client

## Employé saisonnier - Séchage de prunes

*Monségur - Août 2023 et 2024*

- enclayage et déclayage, triage et calibrage des fruits

## Réceptionnaire SAV (stage)

*Concession automobile Mercedes (Tarbes) - Janvier/Février 2024*

- accueil des clients au service après-vente, gestion des dossiers et des rendez-vous

## Stage en concession automobile

*Concession automobile FRECHIC (Marmande) - Décembre 2019*

- assistance aux SAV et commercial, accueil et conseil

# PROJETS ETUDIANTS

## TC Partenaires - IUT de Tarbes

*2023-2025*

- Mise en relation des étudiants avec des entreprises partenaires

## Raid Vente - IUT de Tarbes

*Septembre/Décembre 2023*

- Vente de produits sur un stand durant une semaine
- Actions de communication et de promotion



# Clément Boré

Recherche alternance - rentrée 2026

## PROFIL

Étudiant en 3ème année de BUT habitué à la relation client, au conseil et au suivi des dossiers, avec un fort sens de l'écoute.

## CONTACT

☎ 06 47 56 55 10

✉ clembore47@gmail.com

📍 129 bis Av. de la Chapelle, 33370 Yvrac

🚗 Titulaire du Permis B

## FORMATION

### BUT TECHNIQUES DE COMMERCIALISATION

IUT de Tarbes 2023-2026

Parcours Business Development et Management de la Relation Client

## COMPÉTENCES

### Commerciales :

- Accueil, conseil client
- Techniques de vente
- Prospection commerciale
- Anglais (niveau professionnel)
- Espagnol (niveau intermédiaire)

### Personnelles :

- Aisance relationnelle
- Polyvalence
- Esprit d'équipe
- Autonomie

## CENTRES D'INTÉRÊT

- Sports individuels et collectifs
- Automobile
- Voyages
- Finance